

2021年上半期

薬局経営研究会 in 大阪

テーマ “2021年上半期の振り返りと報酬改定に向けて”



第6回

9 / 15 (水)

17:00~19:00

開催

参加費

単月参加 10,000円/回(税別)

※上記金額は1名分の料金です。

参加費につきましては、お申込み後請求書を送付させていただきます。

薬局業界にとって大きなイベントとなる調剤報酬改定まで残すところあと半年となりました。8月からは認定薬局制度、ガバナンスの構築と業界の転換期を迎えています。7月からスタートした中医協では早くも調剤報酬改定について議論が始まり、既存制度の見直しを始め、後発医薬品の使用促進策の検討が始まっています。この秋にはオンライン診療のガイドラインも改定される予定もあり、業界にとっても患者にとっても2022年度医療のICT化元年となりそうです。

「対物業務だけをやっていても薬局経営が成り立っている」中医協で放たれたこの発言が今後報酬改定にどのように影響をして行くのでしょうか。目指すべき薬局像の一つとして評価されている「地域支援体制」の算定割合は約30%です。基本料2以下の薬局を除くと、約50%もの薬局が調剤基本料1でありながら地域支援体制加算を算定していないと指摘を受けています。「薬局の二極化」現象が問題視される中、対物業務(基本料・調剤料)、そして処方箋の98%に対して算定されている薬剤服用歴管理指導料が今後大きな論点となります。

薬局認定制度が始まり、地域連携薬局と地域支援体制加算との整合性が議題に上がっています。目指すべき2025年への道しるべが見えてきたのではないのでしょうか。人口減少が続くなか、リアル店舗の集約は現実的な未来です。薬局だから潰してはいけないと「あぐら」を書き立ててはいけません。業界が思っているほど、世間は薬局に対して好感をもっていないことを知る必要があります。

薬局経営研究会では、毎月の薬局経営に関するトレンドを整理して皆様に提供させていただきます。その後、参加者の皆さまとの意見交換を通し課題の明確化、解決の糸口を探索します。

2時間という短い時間、けどもとても濃い時間。薬局経営を真剣に考える時間をご提供します。

会場

イオンコンパス大阪駅前会議室 Room B
(大阪府大阪市北区梅田1-2-2 大阪駅前第2ビル15階)

時間

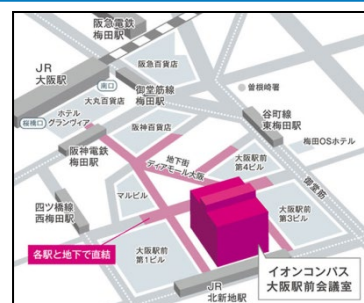
17:00~19:00

定員

20名

主催

株式会社 Kaeマネジメント



業界の変化を理解し、旧態依然からの脱皮が必要です。

コロナ禍による大きな財政支出が続いたこの2年。プライマリーバランスの黒字化は夢のまた夢となりました。人口減少、高齢者増による医療費増、年金受給者増と支出が増えても収入が増える見込みはありません。2022年度改定はコロナ禍ではありますが、国の今後を占う大きな分岐点になります。

将来世代のために思い切った医療費抑制策に踏み切るのか、政治を見据えた改定となるのか。それは12月に行われる大臣折衝、そして改定率決定まではわかりません。今もなお、増え続ける薬局全てを賄うだけの財源はどこにあるのでしょうか。

求められる薬局像が示された2021年。いよいよ理想とする2025年そして2035年に向けたサバイバルが始まります。

研究会開催日

~~第1回 4月14日 (水)~~

~~第2回 5月12日 (水)~~

~~第3回 6月16日 (水)~~

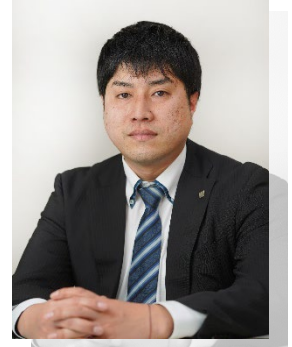
~~第4回 7月14日 (水)~~

第5回 8月18日 (水) **参加者募集**

第6回 9月15日 (水) **参加者募集**

駒形 公大

株式会社Kaeマネジメント
代表取締役
2025年戦略推進本部長



NPO法人金融検定協会認定
中小企業事業再生マネージャー

大学卒業後、ベンチャーキャピタルに入社。社長秘書として新規事業立ち上げ支援などに従事。2010年に(株)Kaeマネジメントに入社。医薬品価格交渉や、財務コンサルティングを担当。中小企業の再生支援に従事。2012年より政策担当として、厚生労働省や各政策審議会等を傍聴。業界紙等には掲載されない生の情報を提供。独自の戦略構築により、基本料特例解除など多数達成。大手チェーン薬局幹部や、介護関係者、医師と幅広い人脈を持ち積極的に活動をする。Kaeの情報はココから始まる。2020年4月より代表取締役。

お申込み 「薬局経営研究会in大阪」

FAX 03-5829-6679

氏名	
貴社名	
ご住所	〒
電話番号	
連絡先E-mail	
参加日程	☐ 9月15日
懇親会参加	懇親会の開催は自粛いたします。

お問い合わせ

株式会社Kaeマネジメント

連絡先 TEL:03-5829-6659 E-mail :seminar@kae-management.com